

RONGAREN

INFORMASJONSBLAD FRA KONERNET BRØDRENE RISA AS • NR. 27 – DESEMBER 2005 • 10. ÅRGANG



Julen 2005



“Rongaren” er et bedriftsblad for konsernet Brødrene Risa AS med hovedvekt på de operative selskapene. Bladet har ingen redaktør, men styres på dugnad med en representant fra konsernet og en fra hvert av de operative selskapene med Martin Eskeland som koordinator.



Om navnet:
Tobias, Håkon og Georg Risa vokste opp på Rangen i Nærbø. (Dialekt: Rongjå). Da de startet som “spade-entreprenører” for snart 60 år siden fikk de kjennetavnet “Rongarane”, derfor heter bladet vårt “Rongaren”.

Innholdsfortegnelse



Omsetningsvekst i konsernet	3
Rongaren – en positiv utfordring	4
Tomas Leire – målrettet og tålmodig	40
Næringsforeningen – best på verdiskapning	41



Flere bygg med slitte betongelementer	5
Klargjøring av tomta til AS Betong på Skurve	6
Nor Element AS ble etablert i 1999	7
Tre generasjoner Krogedal i AS Betong/Lærling	8
Berge barneskole/Hiland burettslag	9
Marstrands Have, København	10
Monteringsarbeid på Vetco Aibel, Forus	11



Rekordåret 2005/Bilder fra arbeidssituasjoner	12
Sigmund Nesvik AS	14
Peleavdelingen	15
Sprøytebetongarbeid i Gloppedalen	16
Nytt blandeverk/Sprøytebetong	17
En dag i en betongsjåførs liv	18



Med fokus på peling	19
---------------------	----



Jærens beste arbeidsplass/RS Prosjekt	22
Skanska AS	24
Langaker fjellboring/Hei gutter	25
Risa åpen dag	26
Risa i “utlendinghet”	28
I forbifarten	30
Oppussing	32
Teambuilding i Lyngdal	33
Hei, så var det Rongartid igjen/Jubilanter	34
Konetur	35



Estetikk i uterommet	36
----------------------	----



Rapport fra SJT Renovasjon AS	38
-------------------------------	----



Omsetningsvekst i konsernet

■ For et par dager siden fikk jeg en aktivitetsoversikt inn på bordet, den viser en økning hittil i år på 23% i konsernet Br. Risa A/S. Omsetningen er kr 639 mill pr. 31.10.05 mot kr 519 mill samme tid i fjor. Resultatmessig kan vi regne med “noe bedre enn 2004” som var et godt år.

Av omsetningen i konsernet har Risa A/S ca 50%, A/S Betong og Jærbetong AS ca 20% hver og Holt Risa ca 10%.

Risa A/S er ferdig med rensingen på Rosenberg Øst, dette har så langt vært et godt oppdrag som har gått etter planen. Jeg nevner dette spesielt fordi det er første gang vi påtar oss oppdrag med rensing av forurensede industritomter. Slike forurensede områder er der mange av i Norge, men foreløpig har ikke myndighetene prioritert å gripe fatt i denne utfordringen.

Risa A/S har nå drevet vegvedlikehold på kontrakt i to år. I løpet av denne tiden har den gjengen som har ansvaret for vedlikeholdet utviklet en høy kompetanse, og også et høyt ambisjonsnivå om å komme videre.

I tillegg til en høy aktivitet på anleggsiden har vi nå den helt spesielle situasjonen at vi sammen med Stangeland Maskin AS har inngått et arbeidsfellesskap for å kunne påta oss oppdraget med den nye godsterminalen på Ganddal. Arbeidsfellesskapet blir organisert som et eget selskap der vi for-

plikter oss til å sette inn ca 50% av de nødvendige resursene.

Holt Risa AS har så langt i år en økning i aktiviteten på ca 10%, og regner med et godt resultat. Takket være den nye pelemaskinen har selskapet klart å holde unna, Jærbetong AS har klart å holde betongpeler til de forskjellige oppdragene.

Jærbetong AS har den største aktivitetsøkning med ca 60% i forhold til fjoråret. Det er spesielt Peleproduksjonen som drar opp. Heldigvis startet vi i tide med det nye blandeverket, det fungerer utmerket og gir flere positive bivirkninger i form av øket fleksibilitet. Bygging og igangkjøring av det nye blandeverket er gjennomført meget profesjonelt med

Norodd Reime som prosjektleder.

A/S Betong har også en kraftig økning i forhold til fjoråret, så langt er omsetningsøkningen ca. 20% med god ordrereserve inne forventer vi et godt årsresultat.

Det alvorlige uhellet på pasientsykehuset i Stavanger er en stor belastning for hele organisasjonen. Vi i styret har etter evne støttet opp for å holde motivasjonen oppe.

Randi Egeland satte umiddelbart i gang en full gjennomgang av alle våre rutiner, og har også benyttet seg av eksternt hjelp for å skaffe sikkerhet for at

våre rutiner er slik de må være. Vi har ikke avdekket noen alvorlige hull i rutineene, men en del innskjerpinger og presiseringer har vært nødvendig. Uhellet er for oss alle en alvorlig påminnelse om risikoen som er knyttet opp mot det vi holder på med, denne gangen må vi takke forsynt for at der ikke gikk menneskeliv, og sørge for at slikt ikke kan skje i fremtiden.

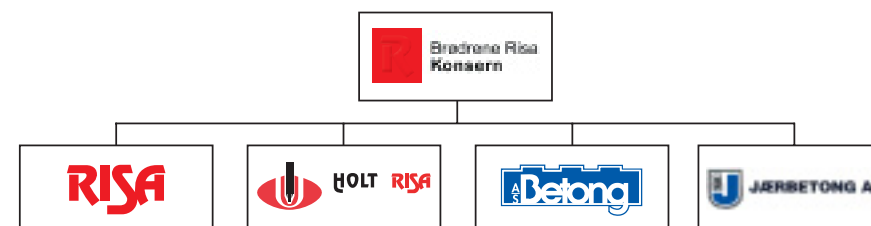
Arbeidene på Skurve er nå kommet godt i gang, tomta for den nye fabrikk begynner å ta form. I tillegg er Risa A/S i gang med å bygge ny “Skurveveg” slik at atkomsten fra Ålgårdsiden blir slik den må være.

A/S Betong eier 50% av Nor Element AS som nå er godt i gang med den snuoperasjonen jeg nevnte i sommernummeret. Fabrikken på Gismerøy har nå kommet opp på et meget bra nivå både med hensyn til kvalitet som volum. Fabrikken i Kristiansand går også meget bra.

Fabrikken i Marnadal er på rett veg, men her var der et langt “etterslep” som vi først nå begynner å se enden av. Montasje med tilhørende prosjektledelse er fremdeles ikke på plass. Den nye organisasjonen fungerer godt. Administrasjonsbygget på Gimserøy blir påbygget en etasje rett etter nyttår, og i Kristiansand tar vi sikte på å bygge et nytt lagerbygg på

500 kvadratmeter med kontor, garderobe og spiserom i andre etasje. Målet er å ha dette ferdig til sommeren.

Til slutt vil jeg takke dere alle for godt utført arbeid med humor og motivasjon, og ønsker dere alle en velfortjent juleferie.





Rongaren – en positiv utfordring



■ Dette er Rongaren nr. 27, det er 14 år siden den første spede begynnelsen ble laget. Rongaren nr. 22 juni 2003 var den første "konsernutgaven".

Opptakten var en "Risainfo" som Knut Terje og Bjarne Risa dro i gang i 1991. I 1995 var Arild Gausland lastebilsjåfør i firmaet og tilbød seg å gjøre noe mer med interninformasjonen. Det resulterte i første nummer av Rongaren som kom i 1996, og fra da av fast to ganger i året.

I begynnelsen var hvert nummer et skippertak med dugnad fra forskjellige ansatte. Da Arild Gausland sluttet viste det seg straks at neste utgave skulle lagges uten en slik ildsjel var det nødvendig å ha en formell organisasjon til å stå ansvarlig for å få bladet ut. Martin Eskeland har fra 1997 hatt ansvaret som "redaksjonssekretær". Han har sørget for å purre frem innlegg og stoff til rett tid. Da Stein Arild Boi Pedersen begynte i Risa A/S avslørte han seg som en dyktig journalist som har vært til god hjelp.

Etter at bladet gikk over til å være "konsernblad" har Randi Egeland og As-

bjørn Skrettingland engasjert seg aktivt for å profilere A/S Betong og Jærbetong AS på en fordelaktig måte. For A/S Betong har Irene Pollestad vært en dyktig og kreativ "redaktør" Jærbetong AS engasjerte for et par år siden Kjell Heskestad som "redaktør" for sitt stoff, Kjell løste dette på en profesjonell måte. På grunn av sykdom kan han ikke lenger hjelpe oss. Rongaren vil nytte anledningen til å takke Kjell for gode bidrag med godt humør!

Anne Margrethe Skretting har ansvaret for stoffet fra Holt Risa AS, og Bjørn Risa har ansvaret for stoffet fra Risa A/S.

Bjørn's Hage & Anlegg AS og SJT AS har som "venner" av familien fått lov til å disponere en side hver i hvert nummer, dette har de utnyttet på en god måte med gode presentasjoner av bedriftene.

Risa A/S sin administrasjon har påtatt seg ansvaret for trykking og distribusjon, og med en abonnentsliste på mer enn 1200 navn er bare det å holde abonnentlistene oppdatert et omfattende arbeid.

Hensikten med bladet er å fortelle om hvem vi er og hva vi holder på med. Med mer enn 350 ansatte i konsernet er det klart at ansatte med familier er

hovedmålgruppen. Vi legger stor vekt på å få inn gode bilder av de ansatte i forskjellige arbeidssituasjoner slik at venner og kjente kan se hva som foregår. Kunder, leverandører og andre forretningsforbindelser er også målgrupper, vi har derfor forsøkt å få frem stoff med litt variert innhold, m.a. har vi ved presentasjon av personer, bedrifter og kommuner forsøkt å vise noe av bredden i byggebransjen og endringene som har funnet sted de siste 40 årene.

For min egen del har arbeidet med Rongaren vært en positiv utfordring, jeg har deltatt fra 1998. Når jeg med dette avslutter mitt oppdrag som "sjefredaktør" vil jeg nytte anledningen til å takke for godt samarbeid og ønske lykke til videre.

Rostock den 25. november 2005
Kåre Skretting



Flere nye bygg med slipte betongelementer

■ Nå er en travel høst på hell, det har vært god aktivitet i alle avdelinger hele året.

Omsetning for 2005 vil lande på ca 136 mill, dvs. 20 % økning fra i fjor.

Slipte fasadeelement til Marstrands Havn i København og elementer til Vetco Aibel har vært de to store prosjektene vi har jobbet med etter sommerferien.

Vi utvikler stadig nye ting pga av etterspørsel fra kunder. Vi har levert benker av glassbetong til NCC, Kjelvene Folkepark i Stavanger. Det er spennende å se hvordan en kan benytte resirkulerte materialer.

Ordreservan er meget god, og det er gledelig at slipte overflater selger som aldri før.

Nå skal vi levere veggelement med slipte innsider til Prima Kjøtt AS sitt nye anlegg på Nærbø v/ Kvía AS.

Svært gode tilbakemeldinger fra Marine Harvest på Hjelmeland og Gilde Agro i Egersund gjorde at valget falt på slipte overflater. Kjekt å få levere slipte element i et næringsmiddelbygg igjen.



Vi går mot en vår med mye godt arbeid, så vi må brette opp ermene og stå på i alle ledd.

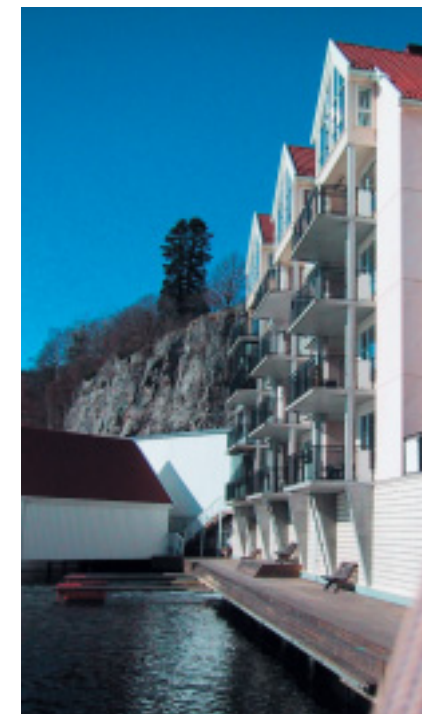
Men først står en velfortjent juleferie for døren, håper alle får slappet av og kost seg sammen med familie og venner.

Ønsker alle sammen en
God jul og et Godt nytt år.
Randi



Benk av glassbetong til Kjelvene Folkepark, prøvesittes av kranfører Ingve Solheim.

Trellevigen boligprosjekt i Flekkøfjord.



PROSJEKTER LEVERT DENNE HØSTEN:

- Bybuen, Stord
- Toyota Bilhall, Bergen
- Frank Mohn Hjerdtås, Bergen
- Talent Holding, Kristiansand
- Forus Teknologipark, Forus
- Sola Storbilsenter, Sola
- Figgjo Fajanse, Figgjo

NYE BESTILTE PROSJEKTER:

- Prima Kjøtt AS, Nærbø
- Vestteknikk AS, Stavanger
- Nesttunbrekken 95, Bergen
- Etne Storsenter, Etne
- Rema 1000, Randaberg
- Megafliis – Trallfa, Forus
- Expert – Trallfa, Forus
- inVest AS, Forus



Klargjøring av tomte til AS Betong på Skurve

■ Gravearbeidet har pågått siden den 31.01.05 og planen er at byggearbeidene starter opp sommeren 2007.

Første sprengladningen ble foretatt den 24.08.05 og da var det bare å komme i gang.

Den nye steinknuseren "Nordberg LT110" har kapasitet på opptil 400 tonn i timen og det knuses 1500-2000 tonn pr. dag.



Skytebas Einar Nordbø



Første sprengning.



Steinknuser og gravemaskin som "mater" stein.



Rolf Magne Hult er fører av gravemaskinen.

Nor Element AS ble etablert i 1999



Oversiktsbilde fra Gismerøya.

■ Nor Element AS er i dag en bedrift som sysselsetter 72 personer. Bedriften består av tre fabrikker; en i Marnardal, en i Kristiansand og en på Gismerøya (Mandal), en montasjeavdelingen og hovedkontor.

Ved avdelingen på Gismerøya produserer vi hulldekke-elementer og i år vil vi produsere 75000 m² dette er ny rekord. I Kristiansand produserer vi betongtrapper. Vi er ledende på området i Norge og våre trapper eksporteres også til Sverige og Danmark. Avdelingen i Marnardal produserer blant annet bjelker, søyler, trapper, balkonger, vegger, tribuner og bruelementer. For 2005 vil omsetningen bli på ca 95 millioner og dette er en økning på 7-8 % i forhold til fjoråret.

I 2005 har det også vært en stor omorganisering i bedriften. Vi har tatt i bruk felles telefonanlegg for alle avdelingene, knyttet bedriften "i sammen" med bredbånd slik at alle kan jobbe mot en felles server og vi har investert i prosjektstyringsverktøyet Super Office for å få en felles base med alle prosjekt-opplysningene. I tillegg har vi styrket mannskapet på tegnesiden betydelig og andre igjen har fått nye oppgaver/stillinger.

Den økte produksjonen og den store omorganiseringen har gått veldig bra og det er ikke minst takket være alle de gode og positive medarbeiderne som er i Nor Element AS.

Tekst: Kristin Haraldstad

Kristin Haraldstad er nyansatt daglig leder i Nor Element AS. Hun har tidligere jobbet som økonomiansvarlig. AS Betong ønsker henne lykke til med ventende utfordringer.



Tor Magne Hansen.

Tre generasjoner Krogedal i AS Betong

■ Det begynte med Øyvind Krogedal d.e., han ble ansatt i 1966 på snekkerverkstedet. Der tryllet han frem de utroligste former, buer og kuler; ingenting var umulig. I 1970 var han 5 mnd. på Peter Island for element-fabrikken. Noen år senere var han i Ålesund hvor AS Betong hadde en mobil elementfabrikk. De siste arbeidsåra var Øyvind formann og styrte fabrikken og planlegging av produksjonen et arbeid han utførte på en glimrende måte. Det var veldig trist da Øyvind i 1995 fikk hjerteinfarkt.

Han kom seg på beina igjen og var tilbake i arbeid samme år. I 1998 blei han så rammet av hjerneblødning og da var arbeidsdagen definitivt over. Som Øyvind sa: "Eg hadde trutt eg sko klare å passera 30 års ansettelse uten sykefravær."

Sønnen Johnny ble ansatt i 1978 først i produksjonen 1 år og deretter i far sine



Fra v. Øyvind d.y., Øyvind d.e. og Johnny Krogedal.

fotspor på snekkerverkstedet. Johnny er formann for snekkerverkstedet og bistår med planleggingen av produksjonen.

Barnebarnet til Øyvind og sønnen til Johnny, Øyvind Krogedal d.y. begynte som lærling hos oss i 2005.

Tekst: Irene Rullestad
Foto: Jostein Skårland

LÆRLING I BETONGINDUSTRIEN



Navn: Øyvind Krogedal d.y.
Bosted: Ganddal

■ Etter 2 år på Gand videregående på betong-linjen og 3 år med sommerjobb her i AS Betong var det enkelt å velge lærlingeplass.
Trives sammen med sine kollegier.

Øyvind d.y. sier at til denne tid er det forskalings-arbeidet han liker best, men han har ikke fått prøvd ut alle arbeidsstasjonene enda.

Det som er sikkert pr. i dag er at det skal ikke bli flere år på skolebenken sier Øyvind.

Fritiden brukes sammen med kameratene.

Berge barneskole, Lyngdal

■ AS Betong sin utfordring var å få en så lik overflate som mulig slik at det ble harmoni mellom nytt og gammelt bygg. Overflaten er brettskurt og innfarget betong.

Arkitekt: Siv. Ark. Arne Åmland
Totalentreprenør: Skanska AS
Prosjektleder: Øyvind Lågeide



Bildene viser overgang mellom nytt og eksisterende bygg.

Hiland burettslag, Bergen

■ Arkiton eies av Ark. Arne Abelsen, selskapet driver med utvikling og videre salg av bygg. Arne Abelsen inngikk tidlig i byggefasen en avtale med SBB om overtagelse ved ferdigstillelse.

Totalentreprenør Lars Jønsson AS, v/Dag Hatlem har styrt prosjektet, og AS Betong har levert og montert betongelementene.

Utbygger: Arkiton
Arkitekt: Arne Abelsen, Gro J. Borkner
Totalentreprenør: Lars Jønsson AS, v/prosjektleder Dag Hatlem
Eier: SBB, Stor Bergen Boligbyggelag

Tekst: Irene Pollestad



Foto: AS Betong



Foto: Strilen



Foto: AS Betong

Hiland burettslag består av 4 blokker i forskjellige farger. Fasade-elementer med brettskurt malt overflate.

Marstrands Have, København



Overganger mellom elementene

■ Det er damene som tegner og prosjekterer betongelementene til Marstrands Have. Leveransen består av 7000m² – ca 1500 stk.

Første leveranse gikk fra Ganddal den 28.08.05 og leveransen fortsetter t.o.m. mars 06.

Byggherre:
Eiendomsselskabet Marstrands Have
A/S c/o Søtoftgård Sjælland A/S
Arkitekter:
S & I Arkitekter K/S, Odense C

Foto: Jostein Skårland



Ingve Solheim har ansvar for all lasting-en. Det anvendes spesial traller og alle elementene lastes og kjøres liggende.



Torhild Skjæveland, har vært engasjert av AS Betong siden mai og har tegnet betongelementene i sammen med Liv Lea. Sittende ved tegne brettet er Liv. Lill Tove Kristensen er og med på prosjektet.

Monteringsarbeid på Vetco Aibel, Forus

■ Totalentreprenør: Kruse Smith

Utsnitt av bygget som viser deler av buen på ene hjørne.

Harald Johnsen manøvrerer ett av betongelementene på plass. Montasjearbeidene skal være ferdige medio februar 2006.



Tommy Høiland montør fra BBB sammen med Audun Herigstad i AS Betong.

Rekordåret 2005



■ Tiden går så altfor fort, nå er det snart jul og nyttårstan-ker. Hvordan har året 2005 vært for oss i Jærbetong AS? Året har vært hektisk med ny omsetningsrekord både for pe-leproduksjonen og betongpro-duksjonen. Peleleveransen til Mosjøen går nå på skinner et-ter en hektisk oppstartsperi-ode med mye dokumentasjon av delmaterialer.

I august måned startet vi opp vårt nye blandeverk, ansatte en ny blandemas-kinkjører noe som gjorde at vi fikk av-lastet det enorme trykket som var hos Audun. Dette var en meget klok inves-tering fremskyndet av styreleder Kåre Skretting, stor takk til Kåre. Heldigvis fikk vi Norodd med oss som prosjekt-le-der for byggingen av det nye blande-verket, i tillegg er han med i den hek-tiske peleproduksjonen ut 2005 (han skal jo bli bonde på Næsheim).

I sommer har vi byttet ut 3 gamle be-tongbiler med 3 nye volvoer, i høst øk-te vi bilparken med 1 ny MAN .Vil tak-ke alle ansatte for fantastisk innsats i en hektisk tid.

Ønsker en god og fredelig jul til alle an-satte, våre kunder og forretningsforbin-delser.

Marin Malmin

REKORDÅRET I BILDER



Her er det hektisk!!! Oli tar imot bestillinger, legger inn ordrer og Audun blander så fort ingen andre kan. (bare der er bil inne?)

På Hundvåg Alle` støper Jærentreprenør AS ved Stian Ødegård plate på 1305 m³ betong, bunnen av alle fundamenter (175 m³) ble støpt dagen før hovedstøpen og betongen var retardert slik at den kunne vibreres i sammen med pla-ta. Vi måtte også kjøpe 200 m³ fra Sola Betong for å klare denne leveransen. Takk til Sola Betong for godt samarbeid.

- Vi takker alle ansatte for fantastisk innsats i en hektisk tid



Betongkontroll og betongteknologi er en nødvendighet for et vellykket prosjekt. Jærbetong's Prøvlingslaboratorium Kl. H1 løser dette på en glimrende måte.



Her er gjengen fra Kruse Smith som skal støpe mange tusen m² med gulv i Elvegt.11, Sandnes. Fv. Glenn Tveit, Per Sverre Eikeland og Ståle Husebø.



Kruse Smith på Universitetet i Stavanger. Per Sverre og Ståle støper utearealer som skal ha et spesielt mønster. (beskrevet av landskapsarkitekt).



Dekkestøp på "Nærbø's tak (Coop Nærbø) fv. Rolf Dagsland og Kjell Goa.



"Sjefen" Bent K. Fiskebekk og Åge Høyland er med og støper 1300 m³ på Hundvåg Alle.



Geir Taksdal har vært på bilhandel, "goe bil, du høyran meste ikkje" sier sjåfør Jan Sirevåg.



Jærbetong har et godt samarbeid både med Tryggheim og Time videre-gående skole. Her er det Espen Johannesen fra Time videregående som har med seg en klasse som får en omvisning, i tillegg til at de tester fasthet på egenblandet betong.

Sigmund Nesvik AS

■ Jærbetong har mange gode samarbeidspartnere og kunder. Sigmund Nesvik er en av dem. Han har nå vært kunde, en god kunde og samarbeidspartner hos oss i ti år.

Sigmund begynte som selvstendig næringsdrivende i 1995. I 2000 ble firmaet gjort om til aksjeselskap. I starten var det bare Sigmund, men allerede etter et halvt år trengte han flere folk og da kom Kåre inn i bedriften. De jobbet sammen i ca. et år, da måtte de ansette flere folk, og i dag teller firmaet 14 mann.

Sigmund Nesvik AS er totalentreprenør innen bygg og anlegg. Dette betyr at firmaet tar på seg mange ulike oppdrag. Det spenner fra landbruksbygg til sykkelstier for kommunen. Geografi er heller ingen hindring. De har blant annet bygget grishus for Holt VGS i Tve-



Import fra Tyskland



Sigmund på kontoret

destrand, bygger nå fjøs i Suldal, Etne og Notodden. Av mer lokale oppdrag kan nevnes grishus for Felleskjøpets forsøkstasjon, industribygg for Lode Sveis, Rogaland Stålservice, sykkelstibroer både for Hå kommune og Statens vegvesen osv.

Sigmund er gift med Anna fotograf. Bak en hver mann står en sterk kvinne. Dette gjelder med Sigmund også.



Ove Haugstad støper på Øksnevad vid. skule.

Sigmund er lidenskapelig opptatt av hester. Han driver med oppdrett, noe han lykkes bra med. I sommer fikk May Evelyn (fjordhesthoppe) høyeste premiering i Etne. Sigmund har også solgt fjordhesthingst til det store utland, nærmere bestemt Lanark, Ontario i Canada. Denne hingsten ble Goldchampion i år!

Sigmund Nesvik AS er etter eget sigende godt fornøyd med betongen og samarbeidet med Jærbetong, noe som er gjensidig. Jærbetong ønsker Sigmund og firmaet all lykke i fremtiden og ser frem til mange nye tiår med godt samarbeid!

Peleavdelingen

■ Jærbetong har produsert peler i en årrekke. Men 2005 er et rekordår som det vil bli vanskelig å slå. Dette skyldes stor aktivitet i pelemarkedet, hvor Svein Kverme og gjengen i Holt Risa står på og jobber som helter, og en stor kontrakt i Mosjøen. Byggherre for prosjektet her er Becthel i Canada, et av verdens største entreprenørselskap. Selve jobben blir utført av Kynningsrud Fundamentering AS.

For å kunne levere peler til et slikt prosjekt kreves at kvaliteten på varen er av ypperste klasse. Her har Tor Magne gjort en kjempejobb med å dokumentere at varen holder den kvaliteten som kreves. (Alt har foregått på engelsk.)

Størrelsen på kontrakten lyder på 75 000 lm med peltype 345. Tidsaspektet er fra april 05 til januar/ februar 06.

For å kunne utføre en slik jobb kreves en enorm innsats av mange mann (og Bente). På det meste har det vært 16 mann i pelane, både fast ansatte og innleid arbeidskraft, og de har bundet jern og støpt fra morgen til kveld med god ledelse av Cato.

I tillegg til kontrakten i Mosjøen har vi også hatt mange spesialprosjekt, både rørpeler og asfaltpeler.

Cato begynte på Jærbetong 1. august som arbeidende formann i pelane. Han kom fra Risa AS hvor han var sjåfør. Han overtok etter Herleif Hobberstad, som søkte nye utfordringer etter tretten år på bruket. Å overta en slik jobb etter en flink mann og med den arbeidsmengden, i tillegg til mange nye ting å sette seg inn i, er ikke lett. Men Cato har tatt utfordringene som har kommet på strak arm, og løst dem på en utmerket måte!



Pelemaskiner fra byggeplass i Mosjøen.



Jan Egil og Kjell Roar på støping.



Attalia går under navnet "den Ungarske Viking"



Cato gliser i pelehallen og er godt fornøyd med dagens produksjon.

Sprøytebetongarbeid i Gloppedalen

■ Scandinavian Rock Group AS (SRG) har som underentreprenør for Kruse Smith Anlegg utført sprøytebetongarbeidene i forbindelse med fjellsikring og brannsikring av PE-skum i Gloppedalstunnelen. Jærbetong har levert all betong både til SRG og til portalene som ble utført av Kruse Smith anlegg i egen regi.

Tunneldrivingen i Gloppedalen startet opp i slutten av oktober 2005. I perioden med tunneldriving hadde SRG to mann på prosjektet og en sprøyterigg. Det ble arbeidet turnus med to uker på jobb og to uker fri. Gjennomslag på tunnelen var i juni.

Perioden med tunneldriving var en veldig lærerik tid for oss alle som var involvert i prosjektet. I hele driveperioden ble det arbeidet aktivt og bevist med utprøving av resepter. Målsetningen med utprøvingen var å lage en betong som skulle ha optimal fasthetsutvikling med tanke på at betongen skal fungere som øyeblikkelig sikring. Utgangspunktet vårt var ikke det beste med varierende egenskaper på sementen som ble levert.

Den første måneden med sprøyting i Gloppedalen ble det ikke levert to lass med helt den samme betongsammensetning, masseforholdet var alltid 0,42. Det ble testet resepter med varierende silika- og sementmengder. Det ble også arbeidet med sammensetning av en optimal siktekurve på sanden som vi brukte. Luftinnførende stoffer i sprøytebetongreseptene ble brukt som et virkemiddel for å redusere sementmengden og behovet for øvrige tilsetningsstoffer i reseptene. Vi testet forskjellige tilsetningsstoffer med tanke på å finne det stoffet som ga raskest fasthetsutvik-



Morten i arbeid.



Sprøyteriggoperatør Morten Andersen foran riggen som ble brukt i Gløppesalstunnelen.

ling på sprøytebetongen. Til slutt endte vi opp med en resept som har ca 15 % mindre sement enn en normal norsk sprøytebetongresept. Erfaringene fra Gloppedalen har vært til stor nytte på andre prosjekter som vi har rundt omkring i Norge.

I lys av dagens situasjon med vanskelig tilgang på silika og sement kan det vel sies at vi var forut for vår tid.

Brannsikringen i Gloppedalen ble utført over en periode på åtte uker og tilnærmet alle leveranser var på nattestid og i helger. Dette er i seg selv en utfordring for en betongleverandør. Gjennomføringen av brannsikring bød ikke på noen større overraskelser.

Jærbetong ble tildelt prisen for Årets betongstasjon i 1998. Jærbetong lever fortsatt opp til dette både med tanke på anlegget på Nærbø, den velholdte bilparken og på teknologisiden. Vi er svært tilfreds med Jærbetong som leverandør i Gloppedalen.

Jeg vil på vegne av oss i sprøyteavdelingen i SRG ønske alle i Jærbetong en god jul og et godt nyttår.

Petter Brandtzæg SRG AS

Nytt blandeverk

■ Etter over 40 år med betongproduksjon var tida moden for enda et blandeverk på Jærbetong. Aktiviteten både på pelemarkedet og på betongmarkedet er for tiden veldig stor. Audun og co fikk etter hvert problem med å blande nok betong til alle som ville ha. Dermed kom blandeverket på plass til rett tid.

5. juli starta monteringen av det nye blandeverket. 28 trailerlass med deler var da tilkjørt og skulle settes sammen. Parallelt med byggingen holdt også rørlegger og elektriker på. Og etter over to måneder med intens byggeaktivitet var den ferdig i slutten av august.

25. august blandet vi den første betongen. Og etter en del prøving og testing fungerer det stort sett som det skal. I dag blir det meste av betongen til pe-lane blandet her.



Heising av tilslagsilo.

Asle Sporaland ble ansatt på Jærbetong 1.oktober. Han kom fra Sandnes Betong. Asle skal være blander, og er stort sett å finne bak spakene i det nye blandeverket.



Asle på plass i det nye styrerommet.

SPRØYTEBETONG

■ Etter et meget vellykket resultat i Gloppedalen med Scandinavian Rock Group og tidligere prosjekter med Snekmyr og Limm, blir det i tunnelmiljøet snakket om Jærbetong's sprøytebetong.

Dette har Veidekke ASA divisjon spesialprosjekter og utland fått høre om, noe som var en av grunnene til De valgte oss som leverandør til Brannsikring av Byhaugtunnelen i Stavanger.



Veidekke's sprøyterigg i arbeid.

Byhaugtunnelen, Stavanger.

En dag i en betongsjåførs liv

■ Bip bip bip..... klokka er 0617, på tide å stå opp. Badet med vask, dobesøk, tannpuss og alt det der. Ha det bra til kone og barn. Setter meg i Citroenen på vei til Jærbetong.

Nå er det i gang. Svinger inn på Nulst og parkerer bilen. Inn i betongbilen, tenning på, nok olje, alt ok. Starter opp med et drønn. Ringer til telefondama, eg er klar!

Møter på pelefolka på vei inn, dei er klar for innsats. Stempler inn. God morgen til kolleger. Stripper legemet for sivil tøy, på med arbeidsklær mens en "krangler" litt om plassen. Inn i kantina, god morgen til Audun og resten av kollegiet. Tar en kopp sjokolade (eller O'boy) mens en skryter og lyger litt om kvelden og nattens bragd. Leser litt i RA, noe nytt i dag?

0700. Travelt i dag eller tid til å mekke litt? Du kan jo begynne så får me sjå. Ok Audun, du er sjefen! Bilen inn i hallen, av med skjerm, frem med verktøy, på med vindavviser med god hjelp av gode og flinke kolleger. HALLO! JA! TO STORE BILER! På med skjerm i en fart, rygger ut bilen, klar for lessing. Opp trappa, ny kopp sjokolade. Blar litt til i RA mens Audun blander. Lap-pen skrives ut, kor skal eg i dag? Egersund. Fint det! Ut i bilen, kjører frem for å spyle. "Egersund here we come".

"Audun? Ja. 959 og 1 kubikk igjen. Ja vel. Kjør bort til Cato mæ resten. Ja vel. Så får du kâma opp å spise litt ittepå for der æ litt venting. Ja vel."

"Tome i pelane (pause). Tome i pelane. Kæ seie du Hallgeir. Æg æ tome seie æg. Ja vel. Itte semien"

Opp til Mettebu. Varm mat i dag, karbonader, passer meg glimrende. Min tur igjen. To lass til Motland. Ny tur,



Geir Einar i sin Volvo.

byen neste, fullt lass. Ankomst byen, kø. Tre biler foran. Tikk takk klokka går. 1400, 1430, 1445, kun 1 bil igjen. Kva skjer? Må flytte pumpa. Ha i ei kanne med stoff. Ok. 1540, endelig min tur. Ferdig. Pøser vann inn i trommel, spylar godt. Kø på motorveien.

1700 ankomst Jærbetong. Siste mann inn i dag. Derrecken lyser grønt, trommel er full. Fyller diesel, vann i trommel, tømmer, fyller vann og snur trommel. Vasker og spylar bilen. Oljer inn bak, klar for neste dag. Stenger derreck, låser verkstad, parkerer bilen. Opp for å skifte.

Inn på kontoret. Ser på morgendagens lapper. Rolig morgen travel ettermiddag.

1724 stempler ut: takk for i dag!

Jippi! Far er heime! Middagen klar, godstolen og barne-tv med to små gutter venter. Lurer til meg litt søvn mens Fimlene surrer på skjermen. Leggetid for småtroll. Tre timer med tv, avis og litt søvn venter.

2300 GOD NATT OG DRØM SØTT om Audun og Marin og betongbil og oransjekledde menn (skriiiiiiiiiiiiiiiiiik!!!).....,og kan eg skryte i morgen tru?

Tekst: Geir Einar Vigre

Med fokus på peling

■ Etter et hektisk første halvår så har det bare økt på i andre halvår. Vi har stort sett hatt drift på 5-6 pelemaskiner og 3 borerigger gjennom hele året, så alt disponibelt utstyr har vært i drift. De fleste oppdragene i løpet av andre halvår har stort sett vært i Vest-Agder, Vestfold og Rogaland.

Siden sist så har vi økt opp maskinparken med en ny Banut 555, fra Tyskland. Denne maskinene ble levert i juni, og gikk rett i produksjon på nybygget til Posten på Forus.

UTFØRTE PROSJEKTER:

– Siden sist så har vi for Kruse Smith ferdigstilt pelearbeidene for Vetco Aibel på Forus, og status ble til slutt 486 stk peler med et snitt på 27m, så det ble med det levert og rammet ca 13000m med betongpeler.

Videre så har vi rammet 8500m betongpeler for Lothe Bygg AS, for Løwenstrasse Eiendom på Forus.

Vi har for Jærentereprenør rammet 500m betongpeler og boret 1200m stålkjerner på Hinna Brygge.

For Skanska på Tønsberg er det rammet 1000m betongpeler for Pet Installasjon.

På Hana barneskole i Sandnes, så har vi rammet ca 2100m med betongpeler for Kruse Smith.

For NCC Construction, så har vi levert og rammet ca 4100m med betongpeler for boligprosjektet Altona Brygge i Sandnes.

For Skanska AS så er vi ferdige med levering og ramming av 12000m be-



• Selskapet har hatt oppdrag over hele Sør-Norge



tongpeler på Indre Vågen – trinn 2, på Sandnes.

Utover ovennevnte prosjekter så har det vært mange mindre oppdrag fordelt over hele Sør Norge. Vi har boret stålkjerner, slått spunt og rammet betongpeler, så det har vært hektisk andre halvår.

PROSJEKT I BESTILLING/ UNDER UTFØRELSE:

Så langt i år så har vi hatt et stort trykk på ståljobber, og vi har nå i tillegg fått mange store betongpelejobber som gjør at vi i skrivende stund har en ordrereseerve på ca 38 mill.

Vi er i dag i gang med levering og ramming av 25000m betongpeler + ca 2500m² med spunt, i Tønsberg. Dette prosjektet utføres for Mesta A/S med en oppstart i august, og dette prosjektet strekker seg fram til april neste år.



Ny medarbeider hos Holt Risa
– Snorre Berget

Videre så er vi nå godt i gang med E18 prosjektet i Vestfold, der det skal rammes ca 10000m med betongpeler + ca 900m med stålkjernepeler for Mesta. Videre så gjenstår det 2 bruer for Rei-

nertsen Anlegg, der det skal ned ca 5000m betongpeler. Oppstarten her var i juli og disse prosjektene vil pågå til utgangen av april-06.

- E 18, Solerød – Gulli
12000 m betongpeler +
1200 m stålkjerner.
- DPS – Sola
4000 meter betongpeler
- Megafliis – Forus
2100 meter betongpeler.
- Expert – Forus.
2100 meter betongpeler
- Hinna Brygge
3800 meter stålkjernepeler
- Falchsjordet – Søgne
4500 meter betongpeler
- Bakkane sykehjem – Skien
5500 meter betongpeler.
- Gand v.g.s – Sandnes
3000 meter betongpeler.
- Vestteknikk – Forus
3000 meter betongpeler.
- Golfturnet – Sola kommune
700 meter betongpeler

HOLT RISA A/S AVD. BRØNNBORING.

På grunn av stadig økende mengde av stålkjernepeling så har riggene for det meste gått på fundamenteringsboring i år. Dette resulterer i at vi fra neste år legger ned avdeling brønnboring og overfører disse riggene til fundamenteringsavdelingen. Vi vil med det konsentrere oss mer om kjernevirksomheten, som er fundamentering.

GENERELT:

– Vi har ansatt Snorre Berget som prosjektleder i Holt Risa fra 5 desember. Snorre er bosatt på Sola, er gift og har 2 barn. Han har lang erfaring fra bran-

• God ordrereseerve for året 2006

sjen og har tidligere jobbet for NSP og Kynningsrud. Han vil ha kontor på Nærbø, og vil med være vår mann i Rogaland. Vi ønsker Snorre velkommen og gleder oss til han kommer i gang!!!

Til slutt vil jeg takke kunder og alle ansatte for 2005, og ønske alle en riktig god jul og et godt nytt år!!!!

Svein Kverme

Arnfinn Høgli og Asbjørn Taraldlien
setter Stålkjernepeler, for Mustad
Bygg i Stathelle.



Utdeling av gull-klokker på Gamlaverket 09.09.05, Arnfinn Høgli, Sigmund Svendsen, Svein Aarvik og Øyvind Gonsholt.

Jærens beste arbeidsplass!



■ Så var det slutten på enda et år, og neste år skriver vi 2006. Det kan virke som jeg gjentar meg selv, men vi har også i år hatt et hektisk år med stor aktivitet innen alle våre forretningsområder. Faktureringsrekorden i år hadde vi i august da vi fakturerte 50 mill. og for året ser vi ut til å ende opp rundt 400 mill.

Det er klart at dette røyner på alle i organisasjonen, og vi har derfor brukt en del tid på å bygge opp organisasjon slik at vi takler neste års aktivitet som ikke synes å bli noe mindre. Med en ordre-reserve på rundt 400 mill trenger vi forsterkninger. Vi har ansatt 30 medarbeidere dette året. Derav 3 nye anleggsledere, 1 er hentet i egne rekker mens 2 er helt nye. Det er vel delvis riktig, da den ene av de 2 har vært hos oss før – Ahmo Secic mens den andre er helt ny – Karl Riska. I 2005 bestod 10 lærling-

er fagprøven. Vi har i tillegg ansatt 7 nye. Vi har også knyttet til oss mer kompetanse i bore- og sprengearbeid, Langaker Maskin fra Hauge-sund, og vi ser frem til å videreutvikle dette forretningsområdet.

Vi forventer at disse forsterkningene vil være et godt bidrag i den travelheten vi opplever, og at vi derav også klarer å levere kvalitetsarbeid til våre kunder. I tillegg er det viktig å ha tilstrekkelig med lærlinger, og sikre at vi får en god tilvekst av dyktige medarbeidere. Mitt motto er at Risa skal være Jærens beste arbeidsplass. Vi må investere både i medarbeidere og topp moderne utstyr. Bare i år har vi investert for rundt 25 mill og forventer tilsvarende for neste år. Det beste mannskapet skal ha det beste utstyret. Det gjelder å være bevisst i forhold til kostnadseffektivitet – god drift – høy arbeidsmoral – fokus på sykefravær.

I tillegg er det viktig å ha et godt sosialt tilbud i bedriften, og i år har vi klart å få tid til både 'Åpen Dag' Bryne Stadion, familiedag i Risa, grillfest, konetur (min favoritt!) og ikke minst julebord.

I år ser det ut til at sykefraværet ender opp rundt 2 % og det er kjempebra.

Framtidsutsiktene er gode, mange prosjekter kommer og vi har all grunn til å tro på et meget høyt trykk framover.

Til slutt vil jeg benytte anledningen til å takke alle de ansatte for en kjempeinnsats. De har en utrolig evne til å møte utfordringene med godt humør og er løsningsorienterte. Det er en velfortjent juleferie som står for tur. Pass godt på dere selv og familien.

GOD JUL TIL DERE ALLE.
BJØRN RISA

RS Prosjekt – samarbeidsprosjekt mellom Risa og Stangeland vedrørende ny godsterminal – Ganddal

■ Regionens største jobb skal utføres av Risa og Stangeland som sammen skal bygge ny godsterminal på Ganddal.

Dette blir en stor utfordring for alle. Det blir viktig å vise styrke og samhold.

Alle som er med på jobben må huske på at dere jobber for RS Prosjekt.

Fra kontraktsgjennomføring: Bjørn Risa, Magne Paulsen, Jernbaneverket og Olav Stangeland.



- Det beste mannskapet skal ha det beste utstyret



Nye Volvo A35 dumpere.



Ny maskin til Stig Nærland.



Her er et par bilder av ordfører Aksnes i forbindelse med markeringen av starten på Gjesdal Næringspark 6.12.05.



Skanska AS

■ Risa AS inngår stadig nye kontrakter med Skanska AS, som er i ferd med å bli en stor kunde.

For tiden er vi i gang med rivearbeidene på gamle Scandic Hotell (boligprosjektet 181 Eiganes), grunnarbeider Siriskjær, Forus Teknologipark, etc. I tillegg er flere oppdrag under avklaring.

Rongaren har avlagt Distriktssjef i Stavanger, Rune Hognestad, et besøk.

RISA AS SOM UNDERENTREPRENØR

Ifølge Rune Hognestad oppleves Risa AS som en stødlig samarbeidspartner som ordner opp når det trengs. Også den lette dialogen, og gode arbeidsfolk som er vant med å ta i et tak fremheves som viktige momenter.

DYRT Å GJØRE TING TO GANGER

Våre erfaringer er at Skanska er grundige og bruker mye tid på evaluering og valg av underentreprenører. Det blir ofte mange runder med avklaringer og forhandlinger før avtalen er i havn, men tilbakemeldingene tilsier at dette forenkler arbeidet i driftsfasen. Hva er bakgrunnen for dette?

Skanska har en filosofi om at alt skal være klart ved oppstart. Derfor må planlegging og avklaringer vektlegges slik at man kan bruke ressursene på en effektiv måte, og dermed også øke effektiviteten. Det er dyrt å gjøre ting to ganger, og nettopp det kan fort bli resultatet av travelheten som har satt sitt preg på utviklingen i bransjen.

FRAMTIDSUTSIKTER

Bygg- og anleggsbransjen fungerer som et termometer for hele samfunnet. Mangler optimisme våger ikke næringslivet å satse på nybygg, og dårlige tider medfører ofte at folk ikke kjøper eller bygger hus.

Rune Hognestad har tro på et fortsatt godt marked i de neste 2 år. Bolig-



Stor deltakelse under frokostmøte – over 100 påmeldte.



Rune Hognestad under frokostmøte for leverandører 6. desember.

SKANSKA AB

Grunnlagt: 1887 og er i dag et av verdens største entreprenørkonsern
Antall ansatte: 53 000 på verdensbasis
Omsetning i 2004: 121 mrd. svenske kr.

SKANSKA NORGE AS

Historie: Opphav for nær 100 år siden under navnet Ing. F. Selmer. Etter en rekke fusjoner og fisjoner overtar Skanska AB Selmer ASA i 2000, og selskapet skifter navn til Skanska Norge AS i 2004.
Antall ansatte: 4 400 i Norge
Omsetning i 2004: 8,4 mrd. norske kr.

DISTRIKSKONTOR STAVANGER

Antall ansatte: 158
Omsetning (forventet) 2005: 590 mill. kr.

EKSEMPLER PÅ PROSJEKTER UTFØRT AV RISA AS

- Boligprosjekter i Smeaheia, Sør Bråde og skadberg
- Hetlandhagen på Bryne (boligblokk)
- Hulda Garborgs Hus på Ullandhaug
- Rivearbeider på Siriskjær i Stavanger

Tekst/foto: Martin Eskeland

Langaker fjellboring

■ Nisser og dverger bygger i berger..... Tradisjoner er gode å ta vare på. En god norsk sådan er å bygge på fjell og med fjellmasse. Dette har familien Langaker i nord-fylket vist å ta vare på. Langaker Fjellboring har gjennom generasjoner nærmest vært synonymt med boring og sprenging. Hovedmarkedet har vært Nord-Rogaland og Sunn-Hordaland. Der har firmaet opparbeidet en stor og solid kundekrets i sitt.

I dagens marked viser det seg stadig vekk at det er vanskelig å være liten. Etter diskusjoner sammen med Bjørn Risa og Øyvind Langemyr modnet etter hvert tanken om å bli en del av et større konsern, sier Geir Langaker. I begynnelsen av novem-

ber ble overtakelsen en realitet. Fra nå av opererer firmaet under Risa AS-logo. "Målet er selvsagt å betjene kundene på samme gode vis også i framtiden", sier Geir Langaker.

Pr. i dag består Langaker Fjellboring av fem mann og to forholdsvis nye 15 tonn Tamrock hytterigger. Den første jobben som skal gjennomføres i regi av Risa AS er utvidelsen av fergekaia i Sandvikvåg, på nordsiden av Stord. Kaia her må utvides som følge av at det her skal settes inn nye gassferjer. Disse er større enn de gamle og skal settes i trafikk fra 1. januar 2007. Innen denne tid skal det sprenges ut 50.000 fm³. I tillegg til omfattende boring og sprenging blir det en utfordring i og med at den nåværende oppstillings-



plassen hele tiden skal være i bruk. Forsiktig sprenging er et stikkord.....

Rongaren ønsker Langaker velkommen inn i rekkene!

Tekst og foto: S A Bøi Pedersen

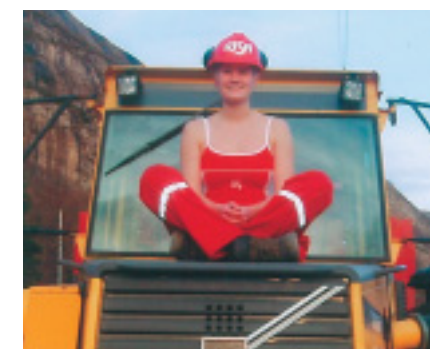
HEI GUTTER!

■ Jeg har helt siden i fjor julebord tenkt at jeg ville si noe til dere, ikke fordi jeg er første kvinnen i Risa som har tatt fagbrev, men for å si at jeg setter stor pris på dere!

Dere er en kjempegjeng, en gjeng jeg trives vanvittig godt i. Jeg har jo fått spørsmål fra journalister om hvorfor jeg valgt dette yrket og hva som gjør at jeg er sikker på at dette er det rette valget.

Yrket i seg selv er spennende og utfordrende og jeg liker å kjøre maskiner, selv om jeg synes det er vel spennende å kjøre dumperen på glattisen! Men, det som gjør at jeg føler jeg har valgt rett er dere gutter! Det å få positive tilbakemeldinger, enten det er fra kollegaer eller ute i drift, er bare med å forsterke inntrykket mitt. Det er så kjekt å være en del av et godt lag og bli satt pris på!

Som mange andre så har jo også jeg klart å gjøre ting jeg ikke skulle ha



gjort, og har måttet svare for det, men jeg er ikke den første og blir nok heller ikke den siste.....

Husker godt at jeg var veldig nervøs første gang jeg skulle kjøre vals og følte meg ganske 'lost'. Men det skal dere ha gutter; jeg har følt meg velkommen fra første dag og blitt godt mottatt av dere alle. Noe annet jeg setter stor pris på er når jeg får hjelp til service på dumpere, så Kjetil - den skal jammen du ha!

Hittil så er det Rosenberg som har vært en helt spesiell plass for meg og det har vært på grunn av den gode gjengen som er der; Ørjan, Roar, Robert, Vidar, Neset og selvfølgelig Stein Arild. Sikker mange så har fått med seg det, for det har for meg vært toppen på kransekaiken!

Føler også at jeg har fått god kontakt med de andre lærlingene i Risa og jeg synes vi har klart oss godt alle sammen.

Noen av de jeg har blitt kjent med er så greie at vi treffes i fritiden også, MEN det er kun vennskap – dersom noen skulle komme til å lure på det!!!

Jeg har som sagt alltid følt meg som en del av gjengen, men det forsterket seg nok enda mer etter endt fagbrev. Risa er en trivelig arbeidsplass med mange kjekke arbeidskollegaer, helt klart!

Juleklem fra Borghild

Risa – åpen dag

- En tradisjon er skapt



Lang kø for å få en signert fotball av Bryne-spillere.

■ Fredag den 2. juli arrangerte vi i Risa Åpen Dag. Dette arrangerer vi ca hver tredje eller fjerde år. Då er alle ansatte med slekt og venner velkomne.

Værgudene viste seg fra sin beste side denne dagen (litt vind då, men det Jærbua vant med) og koste oss alle med god mat og drikke.

Ved inngangen fikk alle et lodd hver, trekningen skulle foregå senere på dagen. Det var mange fine premier, hovedgevinsten var en flott sykkel.

Det var mange aktiviteter å velge mellom, blant annet kjøring med firhjule i en løype på grusplassen. Dette var nok det meste populære, for der var det lang kø hele tiden. Ellers var det ponni riding og kjøring av både gamle og nye gravemaskiner. Det var konkurranse i dekkasting. Det ble en spennende innspurt der premien for beste mann var fine flotte lettmetalfelger, beste dame fikk fire nye dekk.

Som bildene viser ble det stilt ut mange fine lastebiler, hjullastere og gravemas-



Alltid kjekt med en ridetur.

kiner. Våre store og leverandører hadde stilt opp med masse reklameartikler og gaver, disse gikk til premier i barnas tegnekonkurranse.

En annen populær sak var da Bryne spillere delte ut signerte fotballer.

Og ut på kvelden ble det gjort klar i verkstaden til grill fest med noko attåt. Her ble det snikkert til danse platting av forskalling lemmer og sene til Bandet var en maskin tralle, den beste og



Ivar Vigre har allerede startet opplæringen av sine tvilling-jenter i maskinførerfaget.



En meget glad gutt får overrekket en helt ny sykkel av Bjørn Risa på et lodd som han fikk i inngangen til Åpen dag

fineste senen vi har sett. Det ble en utmerket dag og kveld med mange "blie og fjåge" folk.



Johannes Åstvedt tar til av kjempegod mat som ble tilberedt av Lars Jan Dalen med god hjelper til å grille.



Fin samling av Risa-lastebiler.



Full fart i 4-hjuler løypa.



Glenn tester den nye spagetti-toppen for damer.

Vi vil med dette rette en stor takk til alle som var med og bidrog til att denne dagen ble så til dei grader vellukket, inkl er og alle de som sponset oss med både premier og graver

Hjertelig Takk til Alle.

Tekst og foto: Ivar Vigre

TILBAKEMELDING

HEI RISA!

Tusen takk for at vi fikk komme på Bryne stadion for sommerferien. Det var gull-kult der! Spesielt likte eg t-skjortene, fotballene og hoppeslottet og allslags! Faren min arbeide på betong og det er også kult. Fine betongbil.

Eg lurte på om me kan koma på stadion en aen gang, det håpe eg! Her er bilde fra den gangen. Eg vil gjerne



← Eg å faren min.

komme igjen, håpe det blir!

Risa i “utlendighet”

■ Arbeidet med å rense grunnen på Rosenberg har gitt Risa AS sammen med SAR Deconterra omfattende erfaring innen dette spesialfeltet. Kunnskap det var interessant å bygge videre på. Konstellasjonen satte seg som mål å tilby sine tjenester i et marked som ikke nødvendigvis begrenset seg til vårt sedvanlige kjerneområde.

Sensommeren 2005 ble det halt i land en kontrakt som gikk ut på rensing av forurenset grunn i Sverige, nærmere bestemt i Västerås. Drygt 10 mil vest for Stockholm. Her befinner seg den 4. største havnen og den 6. største byen i Sverige, ved det store vatnet Mälaren – landets 3. største innsjø. Svenskene liker gjerne å slå seg på brystet og omtaler Mälaren som ”Verdens vakreste innsjø-skjærgård”. Naturfint er det sant og visst, men ”Look to Norway”.....

Gjennom tidene har krav til miljøutslipp endret seg, så vel i Norge som i Sverige. I en tid da ønsket og behovet om å utvide havneområdet var større enn kravene til fyllmasser finner vi årsaken til dette prosjektet. Slike miljøsynder ønsker ikke dagens samfunn å bringe videre til kommende generasjoner.

En miljøteknisk markundersøkning av området var blitt utført i 2002. Resultatet var at området fikk status som alvorlig forurenset, særlig av tungmetaller og organiske materialer.

I dette området ligger havnekontoret og et verksted med hektisk serviceareal for havnens trucker og anleggsmaskiner. Truckene er det ikke ”smågutter”, de største har en egenvekt på oppunder 100 tonn med løfteevne på 60 tonn.

FRISKMELDING

Fra begynnelsen av september har Risa AS sammen med SAR Deconterra vært på plass i Västerås. Etter det svenske regelverket er det ikke mulig å grave opp



Bak spakene i en innleid Cat 322 fjerner Roar Østerhus de forurensete massene i et rutenett på 15 x 15 m.

forurenset masse og vaske disse på samme stedet. Jordvaskeanlegget ble derfor etablert på et avfallsdeponi i utkanten av byen, en snau mil fra saneringsområdet. Dette i motsetning til vårt pågående prosjekt på Rosenberg der hele prosessen foregår innenfor anleggsområdet.

Fordelen med jordrensing er at den forurensete jorden slipper å deponeres på et kostbart mottak. De rensede massene kan heller disponeres på bedre vis som godkjente fyllmasser.

I likhet med på Rosenberg sitter vi etter renseprosessen igjen med en ”filterkake” som er selve forurensingen som er oppkonsentrert og bundet til de fine leirpartiklene. Denne filterkaken utgjør mellom 10 og 15 prosent av to-

talmengden og må plasseres på et godkjent deponi.

Innen vi begynte med gravingen ble området innmålt og delt opp i et rutenett på 15 x 15 meter. Hver rutenett fikk en bokstav- tallkombinasjon. Dette for lettere å kunne dokumentere de ulike prosessene fra analysetaking, bestemmelse av behandlingsklasse, oppgraving, sortering, transport til vaskeanlegg, rensing og vasking, ny analyse og så endelig friskmelding og transport bort som godkjente masser.

Selve gravingen er nesten å se på som light-versjon av arkeologisk utgraving. Basert på analyser fikk vi beskjed av miljøkontrollanten om å grave lagvis (20 til 50 cm) i aktuell rute, eller om massene ble erklært friske og kunne ligge.

- Ønsket fra havnen var å teste ut et område der tunge fyllmasser ble erstattet av lette materialer



Risa AS leide et hus nær arbeidsplassen. Roar Østerhus sørget for kokkeleiringen. Her sammen med Petr Slavik fra SAR Deconterra.



Etter at de forurensete massene var fjernet ble nye og rene masser tatt inn. Overflaten ble så justert og asfaltert.

Masse som ble gravd opp ble kjørt gjennom et sorteringsverk. Fraksjonen 0-40 mm ble klassifisert og fraktet opp til vasking. Utsortert stein, fri for vedheng, ble lagt i mellomlager for senere å bli lagt tilbake på friskmeldt grunn.

Totalt ble det i dette prosjektet sortert ut i underkant av 2700 tonn med 0-40 mm til vasking. Etter at området hvor vi hadde gravd vekk de forurensete massene, ble friskmeldt skulle området tilbakeføres og justeres med samme nivåer som opprinnelig. En utfordring oppe i det hele var at verkstedområdet i størst mulig grad hele tiden skulle ha full tilgjengelighet.

FORSØKSPROSJEKT

Etter at saneringsentreprisen var ferdigstilt ble Risa AS tildelt en tilleggsjobb.



Et prosjekt for test av Hasopor som lettffylling ble gjort i et område med ekstreme belastninger fra havnens trucker.

En kombinert vei og lagerområde skulle oppgraderes med nye sandfangkummer, oppbygges med forsterkings- / bærelag og asfalteres. Problemet var at hele havneområdet sliter med store setninger. Området ligger kort og godt på leirgrunn som sakte men sikkert beveger seg ut i vatnet.

Ønsket fra havnen var å teste ut et område der tunge fyllmasser ble erstattet av lette materialer. For en slik fylling var det avgjørende at den skulle tåle de ekstreme belastningene som her var aktuelle. I så fall vil det kunne bli aktuelt å oppgradere store områder av havnen.

Eieren av havnen sammen med det norske firmaet Miljøtek Hasopor ønsket å gjennomføre en test. Risa AS skulle stå for gjennomføringen. En strekning på 40 x 7 meter, var utvalgt.

Vi gravde her bort massene for å erstatte med Hasopor. Dette er material som er produsert av resirkulerte lysrør, lamper og annet skrapglass. Dette blir i produksjonen knust og blandet til pulver for så å bli varmet opp. I prosessen ekspanderes materialet to til tre ganger og kommer ut med kornfordeling 10 – 50 mm. Egenvekten til Hasopor er 225 kg/m³, med andre ord betydelig mindre enn ordinære fyllmasser.

I uke 48 overleverte vi området ferdig asfaltert og oppbygget etter byggherrens ønsker og Risa AS sin ”ekspedisjon” i svealand var nådd målet. Vi kunne vende nesen hjemover igjen!

Tekst og foto: S A Bøi Pedersen

• Flere jordnære fagfolk til Risa



Navn: Oddbjørn Varhaug
Alder: 54
Sivil status: Gift, 3 voksne barn og 5 barnebarn
Bosted: Varhaug
Stilling: Håndmann, ansatt feb. 05

■ Risa AS hadde behov for flere jordnære fagfolk. Hvem passet da bedre i kabalen enn bonde Oddbjørn? Neppe noen. Fra og med forrige vinter var varhaugs-bonden en del av laget. Bak denne muligheten lå satsing på moderne landbruk. Oddbjørn hadde nemlig godt sammen med to andre bønder og dannet samdrift med nytt fjøs. De satser på melkeproduksjon med en kvote på 340.000 liter, samt på mellomkalver for slakt. Selv har Oddbjørn ansvaret for stell hver 3. helg.

Rongaren traff Oddbjørn på Gausel. Tross gjenstridig vær klargjorde han for et felt med rekkehus. Grøfter og kantstein må på plass, det samme må lekeplassen som denne dagen stod på programmet. Variert og utfordrende arbeid passer Oddbjørn godt.

Utenom arbeid ute på diverse anlegg og gardsdrift har Oddbjørn interesse for travsporten. Han er blant annet medeier i en hest som for tiden går i Sverige.



Navn: Guttorm Gudmestad
Alder: 37 (sluttet å telle etter 20)
Sivil status: Gift, 3 barn på 3, 8 og 13 år
Bosted: Gudmestad
Stilling: Formann, ansatt i 1997 som maskinkjører.

■ Guttorm er nærmest synonymt med Smeaheia. Han har vært engasjert i dette prosjektet i ulike stillinger helt fra starten i 1997. Nå er det kommet så langt at han ser for seg muligheten for et 10-års jubileum Smeaheia. "Det ville i så fall vært bøse", sier Guttorm.

Smeaheia har i en årrekke vært preget av hektisk aktivitet. I løpet av de neste tre månedene skal tre felt overleveres. I tillegg til all aktiviteten på "Heia" har Guttorm overtatt ansvaret for rivingen.

Mye av arbeidsdagen går med i telefonen samt til møter med forskjellige byggherrer. Ofte blir det for lite tid til å være ute sammen med sine. Arbeid med "sorpa og steidn" ligger for Guttorm. I følge ham selv har han alltid "snottet" etter maskiner. Denne interessen strekker seg ut over selve arbeidsdagen.

På fritiden er Guttorm grisebonde og slapper ellers av med å restaurere

gamle traktorer og maskiner. Nylig er restaureringen av barndomstraktoren, en Ford Dexta, ferdigstilt. En gammel Brøyt og en Major står for tur. Denne interessen deler han sammen med sønnen på 13 år.



Navn: Jan Ingve Vigre
Alder: 17
Sivil status: Single
Bosted: Nærbø
Stilling: Lærling

■ Eplet faller ikke langt fra stammen. Allerede som guttunge, da han i timevis frydet seg over å få sitte bak setet hos far Ivar i gravemaskinen, var han aldri i tvil om hvilken vei han skulle gå: Anleggsmaskinkjører var målet!

Sin unge alder til tross har Jan Ingve allerede samlet bred erfaring fra bransjen. I en to års periode har han vært med i pukkverket før han nå i høst formaliserte forholdet med lærlingkontrakt. Da Rongaren traff han var det som håndmann i Smeaheia.

Målet er helt klart: Etter fullført og bestått fagprøve vil han tilbake bak spakene i en maskin i pukkverket!

Milepæler finnes det mange av. For Jan Ingve er det særlig ett mål som gjelder:

• Ove Johnny er nytilsatt anleggsleder

18-års dag og sertifikatet. Det vil markere et tidsepoke. Bilen, en Audi A4 TDI, står allerede og venter. For den unge bileieren virker nok enda våren 2006 å være langt unna....



Navn: Ove Johnny Lode
Alder: 33
Sivil status: Gift, 3 unger på 3, 6 og 9 år
Bosted: Varhaug
Stilling: Anleggsleder, startet som håndmann i 1996

■ Rongaren vil først og fremst benytte anledningen til å gratulere Ove Johnny som nytilsatt anleggsleder. Han satt denne dagen travelt opptatt med å oppdatere seg i stillingen. Mange brikker skal på plass i denne hektiske omstillingsfasen. Hverdagen blir nå i større grad å engasjere seg i tidlig fase av hvert prosjekt. Dermed mer arbeid inne på kontoret og til direkte forhold med kundene, ikke minst med tanke på økonomi. Utfordringene er mange, men dette er og hva Ove Johnny liker. Målet er som alltid å oppnå gode resultater.

Ove Johnny er oppvokst i anleggsmiljø og har selv gått gradene. Startet

som håndmann i 1996, men med klart mål om å prestere og oppnå en karriere innen Risa AS. Ble så maskinkjører, bas, senere formann før han nå gikk inn i stillingen som anleggsleder.

Fritiden går med til hjem og familie. Er i tillegg engasjert som trener for 9-åringer i fotball. Høyt på prioritetslisten står frisk luft med turer i skog og mark samt avslapping på hytta på Sørlandet.



Navn: Ole Rørvig
Alder: 23
Sivil status: Fri og frank & Fritt fram
Bosted: Hjemme i Hillevåg
Stilling: Håndmann, ansatt 11.02.2002

■ Helt siden barndommen var det maskiner som fattet interessen for unge herr Rørvig. Selv om han var først i slekten å gå veien om anleggsbransjen, var han aldri i tvil. Etter ett år ved Time Videregående Skole startet han som lærling hos T Eide. Da firmaet gikk nedom fikk han mulighet til å fullføre læretiden blant de røde. Etter bestått fagbrev takket han gladelig ja til tilbud om fast ansettelse.

For tiden er det Lundehagen som er

arbeidsstedet. Her er det utfordringer på rekke og rad, blant annet åpne bekker og dammer. Før dette var det Skadberg som fanget oppmerksomheten. Her var Ole med i 1 år, fra starten til de var ferdig med kantstein.

Best trives Ole som håndmann. I rusket høst- og vintervær kan nok tankene og blikket rette seg mot de som sitter tørt inne i hytta på en maskin. Men det er en karriere ute han ser for seg.

På fritiden dreier mye seg om bil. Har fullført flere prosjekter med å restaurere biler. Han berømmer hjelpen fra Ungdommens Motorsenter på Åsen. Her får de disponere et godt utrustet verksted.



Navn: Kåre Nord-Varhaug
Alder: 29
Sivil status: Single, samboer med Einar i ukene
Bosted: Varhaug/ Husøy Karmøy
Stilling: Borer, startet hos Risa 1. gang i 1992

■ Kule-Kåre kom opprinnelig til Risa i 1992. I årene fram til 2000 hadde han en omfattende karriere bak spakene i

• Martin – alltid et skritt foran

diverse maskiner – og tok fagbrevet med en hjullaster. Av en eller annen grunn tok han ved tusenårsskiftet et sidesprang og virket noen år blant sagespon og møbler. Fornuften seiret i 2003 da Kåre igjen kom med på laget, denne gang som håndmann under Kato.

Tidlig i år fikk Kåre muligheten til å bli med i bore- og sprengingsavdelingen. Dette har han ikke angret en dag på. Har i løpet av året vært mye ute på anlegg. Blant annet Sørlandet nå i sommer og for det meste Haugesundsområdet fra i høst. Om mulig prøver han å avslutte uken i "araberland" på torsdagen og prioritere anlegg i nærområdet siste dagen før helgen.

Kåre trives godt med å arbeide ute. Viktig å ikke fokusere på dårlig vær, det som gjelder er å kle seg riktig. I tillegg er det selvsagt viktig å se lyst på livet. I så måte er det en kjent sak at det alltid skjer noen ablegøyer rundt Kåre.



Navn: Martin Eskeland
Alder: 36
Sivil status: Gift og 3 barn
Bosted: Bergsagel, Sandnes
Stilling: Kalkulasjon/ salg, ansatt 1996 som anleggsleder

■ Klokken 7 hver morgen er Martin på plass bak pc-en, klar til å rekne ut stadig nye anbud. En nøkkelrolle for å holde hjulene i gang i "Den røde kjempe".

Martin ligger på mange vis alltid ett skritt foran. Etter møysommelig arbeid i forkant og med resultatet at vi haler i land nok en ny kontrakt, er Martin mer

eller mindre ferdig med prosjektet når de fleste av oss anser arbeidet for å starte.

Denne høsten har resultert i en milepæl når det gjelder å ro i land nye kontrakter. Som alle har fått erfare er selskapet RS Prosjekt dannet og har inngått kontrakt med Jernbaneverket angående masseskifting for godsterminalen på Ganddal.

I forkant av denne kontrakten var det for Martin intens jobbing og lange dager for å få fram en pris på hele jobben. Først helt i slutfasen kom samtalen og et eventuelt samarbeid med TS i stand. "Det var helt klart en spesiell situasjon å plutselig sitte på samme side av bordet som vår argeste konkurrent. Samarbeidet fungerte veldig bra", sier Martin.

Tilgangen til nye arbeider virker å være stor også framover. Det skjer mye i så vel privat som i offentlig virksomhet. Best følelse er det i følge Martin alltid når vi vinner jobben med knappest mulig margin til neste anbyder. I så måte ble konkurranseinstinktet tilfredsstillt da Risa halte i land arbeidet med krysset på Jåtta.

Tekst og foto: S A Bøi Pedersen

OPPUSSING



Veihøvel før...



Etter...

Teambuilding i Lyngdal



Hausvik Maritim, Lyngdal.



Havrafting er gøy.



Rappelering.



Mat må til.



En liten pause.



...litt mer jobb.

Hei, så var det Rongartid igjen



■ Her på tillitsmannsavdelingen (oss) kan vi oppsummere siste halvår med følgende:

Lønnsoppgjøret 2005 gikk i boks uten de store komplikasjoner og nytt av året; denne gang snudde vi på opplegget og Bjørn fikk utspillet med pensjonsordning og lønnstillegg. Pensjonsordningen trådte i kraft fom. 1.8.05 og vi er da på forskudd i forhold til det 'rushet' som kommer på nyåret. Håper dette fungerer som planlagt.

Lønnstillegget kunne kanskje alltid vært bedre med tanke på omsetningsveksten, men så er det dette med trygge arbeidsplasser da! (Møje godt utstyr) I den grad tillitsapparatet har vært en-

gasjert har det vært bra og vi har ikke utvekslet mange slag. He, he,.....

Slik aktiviteten ser ut til å bli for neste år med en rekordstor ordreserverve (meg fortalt) så lover dette godt for lønnsoppgjøret 2006. Tvi, tvi.

De sosiale aktiviteter i bedriften har i år vært mange og da må vi først nevne Åpen Dag på Bryne Stadion som var et kjempearrangement. I Risa arrangerte vi Familiedag på Bjorhaug med 4-hjulere, gravemaskiner, ponniridning, dekk-kasting, tegnekonkurranser etc.

Ungene storkoste seg og det gjorde jammen vi og, på dagtid. På kvelden arrangerte vi grillfest med dans i verkstedet for ansatte m/følge og det var en suksess. Håper på en reprise om ikke altfor lenge.

Nå i høst hadde vi grillfest og konetur samme kveld, så det ble logistikkproblemer med tanke på barnevakt men de fleste klarte seg og vi hadde en vellykket kveld for både oss ansatte og konene som var på tur med Bjørn (noe vi vet han digger, hehe).

PS. Neste gang må vi prøve å legge de til forskjellige datoer. Nja.

Årets julebord på Sola Quality Airport Hotell var dette året usedvanlig bra på mange måter; med god oppslutning, god mat, god underholdning og musikk??? He, he.

Så for å si det rett ut, ha en riktig god jul og et godt nytt år med mye mot. (med tanke på Godsterminalen). LYKKE TIL.

Hilsen Odd Magne Erga

JUBILANTER

■ Under årets julebord ble Risas jubilarer hedret.



Læringer.



20-års jubilarer.



10-års jubilarer.

Konetur 30. september 2005



■ Så var det tid for ny konetur. Vi møtte forventningsfulle opp i resepsjonen hos Risa og ble ønsket velkommen av Bjørn som også sørget for at vi fikk litt å bite i og noe i glasset.

Bjørn viste oss film og fortalte hvordan Risa hadde utviklet seg det siste året og også litt om forventningene til fremtiden. Fikk da inntrykk av at vi ikke kommer til å se mye til mennene våre før sent på kveld!

Vi ble så fraktet med buss til 'løa' på Gausland hvor vi møtte konene i Aarbakke. Der ble det servert forfriskninger og det ble tid til å bli bedre kjent med Aarbakke-konene. Bjørn var som vanlig den fødte vert og passet på at vi alltid hadde noe i glasset.

Så var det videre med buss og da var det Inge Brigte Aarbakke sin tur til å ta seg av oss. Turen gikk til Aarbakke sine lokaler på Bryne, og underveis presenterte vi vår nye konesang: 'Jenter som kommer og jenter som går, Jenter som Aarbakke aldri får' og da ble det god gang. Etter omvisning hos Aarbakke bar det videre til Jæren Hotell hvor vi møtte Aarbakke-konene til felles opplegg. Det ble alt fra borddekking til sjonglering med baller og ikke minst god mat og drikke. Veldig bra underholdning v/Kristian Arntsen.



Gøril og Signe Marie takker på vegne av kvinnene.



Det ble sang og kamprop som jeg tror at Risa-konene vant.

Bjørn, du har virkelig stått på for å gi oss nok en vellykket konetur og det setter vi stor pris på.



Tusen takk og ja, vi gleder oss allerede til neste tur.

Ha en riktig god jul, hilsen Signe Marie og Gøril

Estetikk i uterommet



■ Noen frostnetter har i det siste minnet oss på at vinteren er på gang. Det er som vanlig spådd både varm og kald vinter fra ulike hold så vi forbereder oss på både det verste og det beste. Når vi nå noterer desember på kalenderen er det betryggende med en solid ordresreserve på 72 mill, derav også noe arbeid som kan utføres i januar, februar, mars om vinteren ikke spiller på lag med oss anleggsgartnere.

Ved tilbakeblikk på 2005 kan vi glede oss over nye navn på vår referanseliste, derav både entreprenører, kommuner, Statens Vegvesen, næringsliv og private kunder. 50% av vår totale omsetning (tot. ca. 73 mill) har i 2005 vært for entreprenører i vår region og 50% fordelt på offentlig- og privat sektor. Vi har all grunn til å takke alle våre kunder for samarbeidet i 2005 og ser frem mot nye utfordrende oppgaver i 2006.

PROSJEKTER OVERLEVERT:

- Indre Kai Haugesund
- Olav V gt.
- LYSE bredbånd
- Våland Skole
- NOKAS uteområde

PROSJEKTER PÅ GANG:

- Auglend skole
- Emmaus barnehage
- Statoil Vedlikehold
- Nymannsmarkå del 2
- Hinna Park
- Buggeland skole
- Elvegaten miljøgate, Egersund
- Kongsgårdbakken
- CAN uteområde, Forus



Rundkjøring Jåttå.



Brostein privat markedet.



Kombinasjon privat markedet.



Lekeplass privat markedet.

Internt i Bjørns hage og anlegg har vi i løpet av året styrket organisasjonen ytterligere med både nyansettelser, intern oppgradering av mellomledere samt satsing på fagarbeidere. Utviklingen av fagarbeidere vil fortsette også i 2006, men da mer systematisk gjennom

Bjørns hage og anlegg-skolen. Heldigvis stiller våre kunder strenge krav til kvalitet og fremdrift og det er da viktig at våre ansatte har den rette spisskompetanse så vel som generell kompetanse innenfor våre fagområder.

- Det er viktig at de ansatte har den rette spisskompetansen innen våre fagområder



Vegvisera.



Natursteinsmur i Sirdalen.

Vår faglige organisasjon består i dag av 1 anleggsgartnermester, 18 anleggsgartnere med fagbrev, 4 lærlinger samt 8 fagarbeidere uten fagbrev.

NYE TING PÅ GANG:

Privat markedet: Fra 01. August 2005 har Arild Primstad vært ansatt hos oss med ansvar for å utvikle og følge opp privat markedet. Denne avdelingen har i dag en god ordresreserve med leveringstid nå Februar 2006. Alle Ronga-



Kantsteinarbeid i Hulda Garborg veg.



Anleggsdagene Byggfag 2005.



Begynnelsen på natursteinsmur.

ren – lesere vil bli gitt prioritering, så ta kontakt med Arild Primstad på 928 07 237 eller mail arild@bha.no dersom dere tenker på å oppgradere hagen hjemme.

Trådløs bedrift: Vi er fra oktober av trådløs bedrift. Vårt sentralbord er fremdeles 51 79 95 55, men alle ansatte nås på direkte telefon kun via mobiltelefon. Mer informasjon om dette finnes på vår hjemmeside www.bha.no.

Ny hjemmeside: Vi har i 2005 oppgradert vår hjemmeside www.bha.no. Her finner dere nyttig informasjon om oss og nyheter om hva som er på gang.

Nytter anledningen til å takke alle ansatte for innsatsen i 2005. Bruk juleferien godt med familie og venner så er det bønn gass igjen i 2006.

Kurt Idland

Rapport fra SJT Renovasjon AS



■ Da er vi kommet dit hen at året er i ferd med å ta slutt, og vi skal oppsummere noe av det som har skjedd.

Jeg vil starte med å si litt om meg selv. Det kan være på sin plass med en forklaring på hvorfor jeg har vært fraværende såpass lenge.

Skal gjøre den historien i en kortversjon.

Det startet såpass langt tilbake som våren 2004, da jeg måtte blokke opp en tett blodåre til hjertet, som igjen måtte blokkes høsten 2004. Dette er ingen big deal, og lar seg enkelt ordne, men for min del så var kombinasjonen med "krøll på årene" og et stort engasjement på jobben ikke gunstig. Dette førte til et lengre sykefravær, men håper snart å være tilbake på kontoret.

I mitt fravær fungerer Geir Fuglestad som daglig leder. Jeg har bedt Geir og Nils (Eide) om å fortelle litt om det som har skjedd i siste halvår.

Hei alle sammen. Nå går det mot jul og et nytt år. Når en tenker etter, kan en lure på hvor tiden blir av, det var jo nettopp nytt år.

Vi må se det slik at når en trives, har gode arbeidskollegaer, hyggelige kunder, stor pågang, ja da flyr dager og uker fort. Og så får en støtte seg til et ordtak til Javaneseren. **Tiden kommer.**

SJT har lagt bak seg et travel år. Mange brikker er på plass. Nye folk har hatt sin opplæring, og det er kjekt å se en slik god stab som tar fatt på en stor og variert arbeidsmengde.

Mandals avd. jobber for fullt. Her blir det mer og mer arbeid. Slamkjøring og



Vi utfører arbeid både onshore og offshore.

avtale med MAREN jobbes det med jamt og trutt. Etter sommerferien har vi hatt en ekstra bil i denne regionen, så her har to biler gått for fullt frem til dags dato.

Knut som fikk ny bil i vår, kan ikke få skrytt nok av denne.

Rør inspeksjon, spyling og rehabilitering av rør øker stadig i mengde.

Ser ut som at dette kan være starten på det store "sør land eventyret"

Egersund har mange faste oppdrag for Dalane kommunene, Dim og entreprenører. Avdelingen i okka by sviver jamt og trutt.

Det hender også at det gies en hjelpende hånd fra Egersund til Nærbø, i travle tider.

NÆRBØ AVD. HAR MANGE SPESIALITETER

Rehabilitering av stikkledninger har øket kraftig. I tillegg har kortstrømper tatt virkelig av. Vi har montert flere kortstrømper for m. a. Mesta. Det nye Tjensvoll krysset hadde steder hvor røren var defekt. Dette fikset SJT uten problem og sparte entreprenøren for stor summe i reparasjonskostnader.

Supersugeren sviver jamt og trutt. Tydelig at mange har fått øynene opp for hva dette "dyret" har av bruksområder.

Sola kommune har kommet på banen. Her spyler vi store sjøvannsledninger som er mer og mindre fulle av vann og slam,...uten problem.

• Nå også foran kamera



Knut Langeland og Bernt Eikerapen i Mandalsavdelingen med sine biler.



Utlekking av singel på tak. Stavanger boligbyggelag, Tjensvoll.

Oddbjørn sammen med en spesialdyse for disse ledningene gjør veg i velling-en.

Stavanger kommune er en av de store kundene våre. Her kjøres kamera jamt og trutt. En av de største kamera jobbene i fa sin historie er nettopp påbegynt i Stavanger.

Av større jobber vi skal i gang med, kan nevnes den nye RV 44, der TS er oppdragsgiver.

Vi har nettopp inngått ny rammeavtale med IF, samt YIT.



Senking av kjeller i Stavanger.

Flere og flere ser fordelen med oppfølging fra SJT vedrørende reparasjoner av vann og avløps skader. Sammen med våre samarbeidspartnere er tilbudet til våre kunder komplett.

Vi har også i disse tider med store nedbørsmengder, fått tilbakemeldinger fra kommuner som SJT driver et aktivt forebyggende vedlikehold på ledningsnettet, at de er glade for å ha spart seg

for antagelig store ødeleggelser og kostnader, takket være rene rørledninger, og sandfangere.

Vil med dette benytte anledning til å ønske nye og gamle kunder og ansatte en God Jul og et Godt nyttår.

Olebjørn Fjellheim



Tomas Leire – målrettet og tålmodig

■ Kruse Smith AS er den største entreprenørbedriften mellom Drammen og Bergen. Spesielt de siste årene har volumveksten vært stor, fra ca kr 500 mill i år 2000 til ca kr 1.700 mill i 2005. En god del av denne veksten kommer fra kjøpet av entreprenør – og boligvirksomheten fra A/S Betong i år 2000. Dette medførte at Kruse Smith AS ble den største entreprenøren i Rogaland.

Kruse Smith AS har en lang historie i Rogaland, helt fra 1955 har selskapet vært meget aktivt. Spesielt under ledelse av Jakob Vabø var selskapet i Stavanger en sterk og dyktig aktør som var involvert i mange av de store utbyggingene i regionen, m.a. Rennfasttunnellene.

Gjennom A/S Betong eier Br. Risa A/S og Kruse Smith AS betongelement-firmaet Nor Element AS i Mandal med 50% hver, samarbeidet fungerer godt.

Tomas Leire er 57 år og eier selskapet sammen med kone og barn. Kona er datter av Trygve Dahle som var eneeier etter at Anders Kruse Smith trakk seg ut av selskapet i 1970. Tomas begynte i selskapet i 1970, og var den første ansatte ingeniøren i selskapet.

Jeg ble kjent med Tomas Leire i forbindelse med utbyggingen av Brattbakken boligområde i Kristiansand i 1979. Dette var et stort og ganske komplisert boligprosjekt. Jeg var da direktør i G.Block Wathne AS med ansvar for feltutbygging. Kruse Smith AS hadde ansvar for grunn og betongarbeidene i underentreprise. Dette samarbeidet ble videreført til et annet stort boligprosjekt på Kokstad i Bergen. Det gode samarbeidet vi da etablerte var med i



Tomas Leire

bakgrunnen da Br. Risa A/S i år 2000 solgte entreprenøravdelingen fra A/S Betong til Kruse Smith AS.

Kruse Smith AS er 70 år og har opplevd medgang og motgang som alle andre i bransjen, men som et av de få entreprenørselskapene av denne alderen har selskapet overlevd. Krakket i 1990 røynt hardt, antall ansatte ble for eksempel redusert fra 500 til 300 i løpet av ett år.

Etter en konsolideringsfase ble fundamentet lagt for ny ekspansjon, og med forankring i denne strategien har selskapet i dag befestet sin posisjon som distriktets største entreprenør, og et av Norges største familieeide entreprenørfirma.

Våren 2006 tiltre Jan A. Hestås som ny Adm.dir., og Tomas Leire er i ferd med å planlegge neste etappe. De organisatoriske endringene vil sikkert bli påvirket av hva den nye lederen måtte ha av oppfatninger, men kjenner jeg Tomas rett vil også utviklingen vi-



dere bli kjennetegnet av "Målrettet og Tålmodig"

Tomas Leire er en lun og avbalansert sørlending med godt humør. Når han forteller om tiden i Kruse Smith er adjektivene spennende og lærerikt gjengangere, og hele "Prosjektet" fra 1970 til i dag betegner han som et eventyr. Dette er nok et uttrykk av beskjedenhet, der ligger målrettet planlegging og hardt arbeid bak de resultatene som er oppnådd.

Rongaren og Br. Risa A/S ønsker lykke til videre og satser på fortsatt godt samarbeid.

Til våre venner i Kruse Smith AS takker vi for året som ebber ut, og ønsker en fredlig jul og godt nyttår.

Rostock 25. november 2005
Kåre Skretting

Næringsforeningen – best på verdiskapning

■ Næringsforeningen i Stavangerregionen er en aktiv interesseorganisasjon for næringslivet i Sør-Rogaland.

I en tid der de fleste kommunene har nedprioritert en aktiv næringspolitikk, og hvor de fleste politikerne har sin bakgrunn som lærere eller fra annen offentlig virksomhet, er en aktiv næringsforening en nyttig og nødvendig "pådriver".

Vår lokale forening har under Jostein Solands ledelse gjennom de siste 10 årene utviklet seg til en meget aktiv initiativtaker og foranstalter. Samtidig er

der etablert et miljø for meningsutveksling og diskusjon, næringslivsmagasinet Rosenkilden setter aktuelle tema på dagsorden.

Med sin omfattende universitetsutdanning og internationale erfaring både fra Europa og USA er Jostein Soland en verdifull ressursperson så vel for næringslivet som for samfunnet generelt. Vi har bedt Jostein Soland om å beskrive Næringsforeningen i Stavangerregionen spesielt, og mål og hensikt med en slik organisasjon generelt.



■ Næringsforeningen i Stavangerregionen (NiS) har som visjon å være best på verdiskapning. Virkemidlene skal være trivsel gjennom gode levekår for yngre som for eldre.

VI ER BEST...

Vi kan med tilfredshet konstatere at visjon og virkemiddel langt på vei er en realitet. Nord-Jæren topper for andre året resultatlisten for verdiskapning i Norge – og når det gjelder næringsutvikling isolert sett, ligger Ølen som nr. 1 og Hå som nummer 2. Da legger vi stor vekt på flest nyetableringer i forhold til antallet eksisterende arbeidsplasser i landets 433 kommuner.

Tidligere i år har vi hørt at Norge ligger på topp med tanke på trivsel og oppvekst. For femte året scorer vi høyest på FNs levekårsindeks – med fire Rogalands-kommuner blant de 10 første. Her topper Ryfylke.

Når Næringsforeningen skal fremme næringslivsinteresser i Stavangerregionen, er det nødvendig å minne hverandre om hva vi har oppnådd, og sørge for at dagens fortrinn ikke svekkes. Samtidig vet vi at det på mange områder fortsatt er forbedringsmuligheter. Makter vi også å realisere disse, vil næringslivet bli enda mer robust og stå enda sterkere i nasjonal og internasjonal konkurranse.

LITT HISTORIE

Dagens næringsforening er en sammenslutning av Sandnes Næringsfore-

ning (1959) og Stavanger Næringsforening (1991) som i sin tid ble stiftet ved avvikling av Sandnes Handelsforening, Sandnes Industriforening, Sandnes Reiselivslag, Stavanger Handelsforening (stiftet 13. juli 1836), Stavanger Håndverk- og Industriforening og Stavanger Handelskammer

Næringsforeningen er partipolitisk nøytral, den markerer seg med en klar profil i næringslivsspørsmål og fungerer som et forum for diskusjon og løsning av spørsmål som berører vår regionale konkurransekraft.





- Næringsforeningen er nå landets største i sitt slag. Det inviteres til ukentlige møter og seminarer med tema og problemstillinger



Rosenkildehuset sett fra Skagenkaiaen.

Foreningen har med sine nærmere 2.500 medlemmer skapt et bredt og tungt næringspolitisk mandat, noe som igjen gir foreningen tyngde og ressurser til å gi medlemmene tidsmessige tilbud – som møter, eget tidsskrift og profilering via foreningens hjemmeside.

NETTVERKET

Foreningens største konkurransefortrinn er nettverket. Næringsforeningen tilbyr sine medlemmer et interessant og

nyttig nettverk for dagsordensetting av sentrale spørsmål for næringslivet og for regionen.

Næringsforeningen er nå landets største i sitt slag. Det inviteres til ukentlige møter og seminarer med tema og problemstillinger. Det arrangeres nærmere 100 åpne møter/kurs/seminarer i året, med gjennomsnittlig 50-60 deltakere på hvert arrangement. I tillegg kommer aktivitetene i ressursgruppene.

Næringsforeningen har et 20-talls ressursgrupper innenfor fagområdene bioteknologi, bygg og anlegg, energi, forsyningsledelse, gründere, humankapital, informasjons- og kommunikasjonsteknologi, kapitalforvaltning, kultur og næringsliv, luftfart og reiseliv, læring, varehandel m. fl. Foreningen har i tillegg egne ressursgrupper for Stavanger sentrum (næringspolitikk), Sandnes og Jæren, Randaberg, Ryfylke og Forus. Alle ressursgruppene har egne gruppe-



- Det arrangeres nærmere 100 åpne møter/kurs/seminarer i året, med gjennomsnittlig 50–60 deltakere på hvert arrangement

møter og melder inn tema til Aktivitetsplanen for vår og høst. Ressursgruppene gir innspill til artikkelstoff og til vinklinger på aktuelle problemstillinger gjennom næringslivsmagasinet Rosenkilden. Ressursgruppene står ellers helt fritt til å komme med innspill til alle typer seminarer, konferanser, næringslivsdelegasjoner, politiske kontakter osv. som måtte fremme Næringsforeningens målsetting.

Medlemmene og næringsdrivende får årlig tilsendt 10 utgaver av Rosenkilden (opplag 14.100). Magasinet setter fokus på viktige regionale og næringspolitiske problemstillinger.

Foreningen har som mål å tilby møteplasser rundt i regionen, men en klar hovedvekt av arrangementene finner sted i foreningens egen lokaler, Rosenkildehuset, som ligger midt i hjertet av Stavanger.

Hvert halvår blir medlemmene invitert til å sende inn forslag på tema til lunsjmøter og seminarer. Oversikten over arrangementene blir trykket i halvårlige aktivitetskalendere, og distribueres til medlemmene.

Gjennom "den elektroniske møteplassen" www.stavanger-chambre.no kan medlemmene få lagt ut egne nyheter på Næringsforeningens hjemmeside, samt søke i medlemsdatabasen og innhente diverse bransjeopplysninger, navn på kontaktpersoner med mer.

STYRET 2005/2006

Styret består av styreleder Atle Eide, nestleder Sigrun Sagedahl og styremedlemmer:

John Avaldsnes, Jan Sivertsen, Finn Egil Sørbø, Tove Jerstad, Hanne N. Berentzen, Torhild Kalstø og Inge Brigt Aarbakke.



Interiøret i Rosenkildehuset.

Næringsforeningens "forretningsidé" er å ta de utfordringene som vi mener er strategisk viktige og riktige for næringslivet.

Foreningens viktigste satsingsområder i 2006 vil være:

- En effektiv infrastruktur og kommunikasjon: Ryfast, Risavika, E39, R44 og Gandsfjord bru
- Energi
- Det matfaglige miljøet
- Byutvikling
- Ungdom og kompetanse
- Kultur

Næringsforeningen jobber på tvers av bransjer og retter seg mot bedrifter, or-

ganisasjoner og kommunal forvaltning. Representanter fra Næringsforeningen sitter i flere strategiske styrever. Det er imidlertid et uttalt valg at foreningen ikke skal la seg representere i offentlige eller halvoffentlige styrever der næringslivet kan medvirke i beslutninger som ikke er i samsvar med næringslivets interesser.

Styret legger forholdene til rette for å søke samarbeid med andre organisasjoner i de sammenhenger hvor det er naturlig.

Jostein Soland
Adm.dir. Næringsforeningen i Stavanger-regionen

Hard konkurranse krever effektiv drift. Kompetanse, kvalitet og service er bærebjelkene til Brødrene Risa AS.

Risa AS er en av de største maskinentreprenørene i Norge. Hoveddelen av virksomheten foregår i Sør-Rogaland hvor 200 ansatte og en topp moderne maskinpark løser alle typer oppdrag innen graving, sprenging, fylling, planering og veivedlikehold. Nærbø-selskapet har spesialisert seg innen kommunalteknikk, og kundene er stat og kommune, entreprenører og byggefirma. Dyktige medarbeidere sørger til enhver tid for den nødvendige kvalitetssikring.

AS Betong driver en omfattende virksomhet innen konstruksjon, produksjon og montasje av prefabrikerte betongelementer. En spesialitet er slipte og polerte fasadeelementer som får stadig større innpass i det norske markedet. 100 velkvalifiserte medarbeidere er med å gjøre AS Betong til en pålitelig leverandør til byggebransjen. AS Betong eier 50 % i Nor Element AS i Mandal, som er spesialister på forspente betongelementer og på trapper.



**Brødrene Risa
Konsern**

Jærbetong AS er en av de største uavhengige betongprodusentene i Norge med et årsvolum på ca. 65.000 m³ betong. I tillegg produserer selskapet årlig ca. 100.000 lm betongpeler ved anlegget på Nærbø. Hensynet til kvalitetssikring og -dokumentasjon blir ivaretatt med en egen "betongkontroll" som yter ambulerende service til entreprenøren på byggeplassen. Selskapet har ca. 30 medarbeidere.

Holt Risa AS er et spesialfirma for fundamentering. Gjennom sitt kvalitetsarbeid er selskapet blitt markedsledende innen betongpeling i Norge. De rundt 24 ansatte i Holt Risa utfører også ståljernpeling, spunting, boring, stagforankring, brønn- og energiboring. Selskapet har operativt utgangspunkt i Porsgrunn, administreres fra Nærbø og driver sin virksomhet over hele landet.

RISA

Bjørhaugslettå, Nærbø. Tlf. 51 79 13 00.
E-post: post@risa.no
www.risa.no

AS Betong

Sandnes. Telefon 51 60 52 00.
E-post: postmaster@betong.no
www.betong.no

JÆRBETONG AS

Njølstad. Telefon 51 79 18 00.
E-post: jaerbetong@jaerbetong.no
www.jaerbetong.no

HOLT RISA

Porsgrunn. Telefon 35 56 93 90.
E-post: svein.kverme@holtrisa.no
www.holtrisa.no